



Pour accompagner sa croissance, South African Travellers recherche un(e) :

B2B Sales Consultant H/F

Poste basé à Cape Town (Afrique du Sud) à pourvoir en contrat local et temps plein

Qui sommes-nous ?

South African Travellers www.satravellers.com est un réceptif local francophone basé en Afrique du Sud à Cape Town et commercialisant des voyages en Afrique du Sud, Namibie et Mozambique.

Vous êtes un(e) commercial(e) dans l'âme, à la recherche d'un nouveau challenge !

Rejoignez une équipe dynamique en pleine expansion en Afrique.

Vos missions

La description de fonction couvre un ensemble de responsabilités tel que:

- Gestion des nouvelles demandes de voyage venant de clients B2B (Evaneos, agences de voyages, corporate incentives),
- Préparation des devis & planification des tours,
- Vérification des itinéraires,
- Gestion des contacts avec nos prestataires hôteliers,
- Gestion des disponibilités et des réservations,
- Création des documents de voyage,
- Accueil des clients dans le pays,
- Participation au développement du business et des produits,

Votre profile

Vous justifiez d'une expérience relevante de 3 à 5 ans dans le secteur du tourisme (expérience dans le B2B ou les voyages individuels est un plus).

Vous pouvez démontrer les compétences suivantes :

- Très bonne maitrise de l'anglais (écrit et oral)
- Parfaite maitrise de la langue Française (écrit et oral)
- Passionné(e) du tourisme et de l'Afrique
- Excellentes compétences inter-personnelles & en communication
- Orienté client

- Excellentes compétences commerciales
- Excellente gestion du temps et des priorités
- Fortes compétences en Business développement
- Autonome
- Flexible, dynamique, pro-actif et capacité d'adaptation à un nouvel environnement
- Compétences informatiques (maitrise de Word, Excel, power point)

Rejoignez-nous et partagez votre passion pour l'Afrique !

Merci d'envoyer votre CV et lettre de motivation à hr@satravelers.com