

## FICHE ENTREPRISE

### Profil de poste

Nom de l'entreprise : GENIUS AKDMY
Secteur d'activité : Soutien scolaire et formation
Adresse : 33 rue monseigneur de beaumont – 97400 Saint-Denis
Dirigeant / Responsable de la société : Salim JAUNBOCUS

Personne à contacter : Laurence
Fonction / poste occupé : responsable soutien scolaire

Intitulé du poste : Commercial
<p><b>Missions :</b>          Vous avez en charge la conquête et le développement de clients stratégiques, acteurs professionnels du tourisme et comités d'entreprises.          Vous maîtrisez la globalité du processus commercial et vous pilotez la relation client.</p> <p>Détails des missions</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Organiser votre prospection de manière</li> <li>- Rechercher de nouveaux marchés et prospector les clients potentiels.</li> <li>- Prospector, développer et fidéliser le portefeuille clients.</li> <li>- Identifier les attentes des interlocuteurs décisionnaires.</li> <li>- Positionner l'offre dans son environnement concurrentiel en accord avec les responsables pédagogiques.</li> <li>- Conseiller et accompagner les clients dans l'élaboration de leurs dispositifs de formation.</li> <li>- Pérenniser la relation commerciale.</li> <li>- Assurer un reporting hebdomadaire de votre activité.</li> <li>- Répondre aux appels d'offres et autres consultations en concertation avec la Direction.</li> <li>- Participer à des salons et forums de manière ponctuelle.</li> </ul>

<p><b>Qualifications et expériences requises :</b>          Vos compétences :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Pratique informatique (Word, Excel, PowerPoint, Messagerie électronique...),</li> <li>- Pratique d'internet,</li> <li>- Capacité rédactionnelle et de synthèse,</li> <li>- Maîtrise des techniques de vente et de négociation.</li> </ul> <p>Vos qualités :</p> <p>D'un naturel dynamique, vous aimez travailler en équipe et vous vous adaptez à votre cadre de travail, tout en étant autonome et impliqué dans votre travail.</p> <p>Vous disposez d'une expérience dans les domaines du secteur des services.</p> <p>Vous savez être persuasif et pédagogue et faites preuve d'empathie et d'écoute, avec un sens développé de la communication.</p> <p>Vous disposez d'une culture terrain, et maîtrisez les techniques de vente et de négociation.</p> <p>Vous êtes à l'aise avec les outils informatiques et êtes doté d'une capacité d'analyse des chiffres et autres reportings.</p>
--

Type de poste : <input type="checkbox"/> CDI <input checked="" type="checkbox"/> CDD <input type="checkbox"/> Contrat de professionnalisation <input type="checkbox"/> Apprentissage <input type="checkbox"/> Stage
---

Durée et période : 6 mois
---------------------------

Lieu et horaires : Saint-Denis 35h horaire variable en fonction de la demande (+/-)
---

## FICHE ENTREPRISE

### Profil de poste

Salaire ou Gratification : SMIC + commission

Date de l'offre : 08/03/2018